

加盟實務新探

蕭富庭*

根據經濟部統計處資料，近年餐飲業受疫情衝擊，餐飲業營業額自2020年以來連續二年負成長。面對疫情影響，餐飲業為求生存而開展各種布局，例如積極推動外送業務、販售冷凍食品、經由便利商店或電商通路銷售商品等。

雖然餐飲業營業額連續二年負成長，餐飲業加盟洽詢與招募卻格外熱絡。觀察市場，不少排隊名店或過去堅持直營的連鎖餐飲品牌，在疫情爆發後開始招募加盟。其次，有報導指出，因企業受疫情影響不能繼續營業或營業受衝擊而與勞工協商實施無薪休假或解僱，部分放無薪假與被解僱之勞工轉而瀏覽與詢問加盟創業。根據臺灣連鎖暨加盟協會出版之「2022台灣連鎖店年鑑」，2021年我國連鎖品牌為2,872家；連鎖店數約116,415店，其中直營店數約51,691店，較前年減少0.6%；相較直營店數負成長，加盟店數64,724店，則較前年則成長5.8%。由此統計數據可知，疫情衝擊似乎反而帶動加盟店之成長¹。

關於加盟，要持續成長與正向發展，首

先，加盟業主招募加盟，就必須依照「公平交易委員會對於加盟業主經營行為案件之處理原則」（下稱公平會加盟處理原則）於締結加盟經營關係或預備加盟經營關係揭露加盟重要資訊，以及簽約前給予有意加盟者合理契約審閱期間；有意加盟者要找到對的加盟業主，應該事先詳閱加盟重要資訊與加盟契約，知悉加盟後之權利義務；公平交易委員會要維護連鎖加盟的交易秩序，應該積極調查有無加盟業主未揭露加盟重要資訊或沒有提供契約審閱，並適時檢討公平會加盟處理原則之規範。

有鑑於此，本期特別邀請到顏廷棟教授就台日競爭法對加盟規範、楊宏暉教授就加盟契約之資訊揭露與內容控制的分界、向明恩副教授針對加盟契約之終止，以及在下回顧公平交易委員會關於揭露加盟重要資訊處分，均就加盟實務與規範進行詳盡之闡述與重新審視。感謝三位老師為本期專題賜稿，相信可幫助本刊讀者全面與深入了解加盟議題，掌握加盟重要規範與實務發展。

* 本文作者係拓威法律事務所合夥律師、國立臺北大學法律學系財經法組博士生

註1：於本期出刊前，經濟部統計處於111年9月23日發布8月營收統計，其中餐飲業營收為786億元，為歷史次高。