

# 律師演講大小事

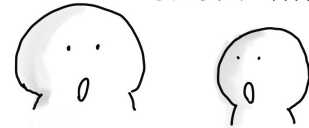
吳俊達\* / 文

P 律師\*\* / 圖

常見律師為了幫助民眾了解法律、探討社會問題、建構專業信任或推展律師業務等而對外演講。關於律師演講，本文分享幾個律師演講大小事：

- 一、我國公家機關的2000元/時，實在低得非常不像話。如果要為公家機關量身準備演講內容，加上準備豐富簡報的時間，時薪可能和每小時基本工資一樣。
- 二、你認為知識「無價」，但在我國，實際上是：知識「無」價。
- 三、想要靠演講「掙」錢，不能只接公家機關的場次。私人演講的CP值當然會高很多，公司企業的演講每小時演講費通常比公家機關高。
- 四、相信大部分願意接公家機關演講邀約的律師講者，動機都不是為了錢，可能是為了幫助民眾了解法律、建構專業信任或推展律師業務等。
- 五、演講目的是提升自己在專業領域的知名度、創造自己專業技能的影響力，促進自己和受眾的實質互動交流，並發展自己專業面向的業務及人脈。
- 六、一場用心的演講，是訓練自己培養思考力、蒐集力、整合力、說服力、控場力、應變力、抗壓力。從議題挑選、資料搜集、簡報製作、內容深淺、呈現手法、互動模式，到現場反饋、長尾發效，一路過程都是技能訓練。
- 七、大量演講是出版書籍（紙本或電子）的準備工作，或個人研究前階段的成果累積。

我要去聽P律師演講！ 我也要去，看看P律師真人。



演講當天：

欸！怎麼不是禿頭！



和漫畫不符！

大家好，我是P律師…

P律師



\* 本文作者係執業律師，全國律師聯合會常務理事。

\*\* 本文插圖畫者係執業律師（P律師為筆名）